



## **Intema remporte un premier contrat issu du partenariat avec SqueezeCMM auprès d'une société de production et de distribution de films nord-américaine**

- *Intema fait son entrée dans l'industrie cinématographique nord-américaine, connue pour utiliser le marketing par courriel basé sur la permission comme un outil de premier plan pour promouvoir les sorties de films et les événements.*
- *Gain stratégique qui permet à Intema d'étendre ses activités dans le reste du Canada et des États-Unis.*

**Montréal, Québec, Canada, le 29 janvier 2020 - Intema Solutions Inc.** (« Intema » ou la « Société ») (TSXV: ITM, OTCMKTS: ITMZ), développeur de [eFlyerMaker.com](http://eFlyerMaker.com), une plateforme de courrier électronique dotée de suites complètes de conformité et de création de contenu, est heureuse d'annoncer la signature d'un premier contrat dans le cadre de son partenariat avec SqueezeCMM (voir le [communiqué de presse du 27 novembre 2019](#)) avec une société de production et de distribution de films nord-américaine pour sa plateforme eFlyerMaker. Le contrat, d'une durée d'un an, est renouvelable et débutera en février 2020.

« Nous sommes très heureux de ce nouveau contrat pour Intema, car il nous permet d'étendre nos activités à l'industrie cinématographique nord-américaine, où le marketing par courriel est un outil de promotion important pour les sorties de films et les événements, » a déclaré Laurent Benezra, président et chef de la direction d'Intema. « Notre partenariat stratégique avec SqueezeCMM met également en évidence les avantages de l'utilisation de notre offre combinée auprès d'un public plus large au Canada et aux États-Unis, ce qui pourrait éventuellement se traduire par une augmentation des ventes pour Intema. La stratégie que nous poursuivons depuis le début de l'année, qui consiste à concentrer nos efforts de développement des affaires sur les marchés porteurs qui sont bien alignés avec notre offre de produits de pointe, commence à porter fruit, avec de nouveaux projets pilotes auprès de plusieurs institutions financières canadiennes, le récent contrat avec LeadFox et notre entrée dans l'industrie cinématographique nord-américaine. »

« Il s'agit de la première des nombreuses opportunités qu'Intema et SqueezeCMM auront l'occasion d'explorer dans le cadre de notre partenariat, alors que nous développons nos marchés, » a déclaré Jen Evans, chef de la direction de SqueezeCMM. « Notre offre de services combinée à valeur ajoutée, composée des solutions avancées et rentables d'analyse de technologie de marketing de SqueezeCMM et des fonctions exhaustives de conformité, de conception, d'automatisation et de gestion de listes d'eFlyerMaker, présente un réel avantage concurrentiel par rapport aux autres solutions sur le marché. »

## À propos d'eFlyerMaker

[eFlyerMaker.com](http://eFlyerMaker.com) possède de nombreux avantages explicites lorsqu'il s'agit de construire des campagnes de marketing par courriel, faisant d'Intema un choix évident pour les entreprises qui ont besoin :

- d'une plateforme de marketing par courriel puissante et facile à utiliser à un prix abordable ;
- de fonctions d'automatisation avancées ;
- de la gouvernance des données : toutes les données sont conservées au Canada sur les serveurs hautement sécurisés d'Intema, ce qui représente une exigence légale pour les institutions financières canadiennes, les organismes gouvernementaux, ainsi que de nombreuses autres entreprises qui détiennent des renseignements de nature délicate; et
- de l'accès à un cadre de conformité solide exigé par les entreprises des secteurs réglementés comme les services financiers ou qui ont à cœur de protéger leur marque.

## À propos d'Intema Solutions Inc.

La mission d'Intema est d'être la première plateforme de marketing numérique au monde. Depuis plus de 20 ans, la Société simplifie et optimise les activités de marketing en ligne des moyennes et grandes entreprises grâce à des technologies novatrices et à une expertise de pointe. Chef de file canadien du marketing par courriel basé sur la permission, Intema offre une vaste gamme de produits et services, dont le marketing SMS, le marketing de contenu et le marketing prédictif IA, ainsi que des services professionnels connexes. Pour plus de renseignements, veuillez visiter notre site Web corporatif à [intema.com](http://intema.com).

## Énoncés prospectifs

Ce communiqué de presse peut contenir des « énoncés prospectifs ». Tous les énoncés autres que les énoncés de faits historiques inclus dans le présent communiqué de presse, y compris, sans s'y limiter, ceux concernant le rendement financier projeté de la Société, le développement prévu des activités et des projets de la Société, la réalisation de la vision et de la stratégie de croissance de la Société, les sources et la disponibilité de financement pour les projets de la Société, le renouvellement des ententes actuelles avec ses clients, fournisseurs et autres contrats importants, les besoins futurs en liquidités, en fonds de roulement, et en capitaux, sont des énoncés prospectifs. Bien que les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué de presse soient fondés sur des hypothèses que la direction de la Société juge raisonnables, rien ne garantit qu'ils s'avéreront exacts, car les résultats réels et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux prévus dans ces énoncés. La Société ne s'engage aucunement à mettre à jour les énoncés prospectifs, sauf si les lois sur les valeurs mobilières applicables l'exigent. Le lecteur est prié de ne pas se fier indûment aux énoncés prospectifs.

*La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.*

## Pour plus de renseignements:

### **Intema Solutions Inc.**

Laurent Benezra  
(514) 465-5453  
[laurent@intema.ca](mailto:laurent@intema.ca)

Alain Béland  
(514) 947-5784  
[alain@intema.ca](mailto:alain@intema.ca)